

RESPONSABLE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL H / F

Société du groupe Crédit Agricole Assurances, **UAF LIFE Patrimoine** est une plateforme de distribution de produits financiers et d'assurance. Elle conçoit, commercialise et gère des produits et services dans le domaine du placement financier (assurance-vie, épargne, retraite, ...) à destination de professionnels du patrimoine.

UAF LIFE Patrimoine a réalisé en 2015 plus de 450 Millions d'euros de collecte et détenait plus de 3 milliards d'euros d'encours. En pleine croissance, elle compte aujourd'hui plus de 80 collaborateurs implantés essentiellement sur Lyon.

UAF Life Patrimoine **recherche un(e) Responsable Développement Commercial en contrat à durée indéterminée** pour sa cellule d'animation dédiée à un partenaire de la plateforme dont le poste consiste à accompagner un réseau spécifique dans son développement sur l'offre produit Epargne et Retraite.

Vos missions :

En tant qu'interlocuteur privilégié du réseau vous évoluerez au sein d'une cellule dédiée en charge de son animation et de son accompagnement commercial et serez acteur dans la réussite du partenariat :

- Vous accompagnez, animez et suivez un réseau de distributeurs de solutions d'assurance. Vous instaurez une relation de forte proximité et fidéliser les membres du réseau,
- Vous planifiez et organisez des interventions sur le terrain auprès des membres du réseau,
- Vous organisez des événements autour de l'épargne avec plusieurs membres du réseau,
- Vous animez des formations destinées aux nouveaux entrants dans le réseau,
- Vous traitez les appels entrants des distributeurs afin de répondre aux questions liées aux produits et aux services, à la fiscalité, à la gestion des contrats,
- Vous prenez en charge des missions marketing (création de support OAV, supports de présentation)

Votre profil :

De formation Bac +5 en gestion de patrimoine, finance ou droit privé ou école de commerce.

Ou de formation Bac + 3 avec une expérience minimum de 5 ans dans le domaine de l'assurance vie ou de la gestion de patrimoine avec une expérience commerciale terrain...etc.

Doté(e) d'un excellent sens du relationnel, vous êtes autonome et organisé(e).

Aptitudes personnelles requises :

Forte aisance à l'oral / Prise de parole en public

Qualités rédactionnelles indispensables

Capacité d'écoute / Esprit d'équipe

Sens du service au client / Aisance relationnelle

Prise d'initiative / Force de proposition

Compétences requises :

- La connaissance de la gestion du patrimoine (assurance vie, défiscalisation, marchés financiers, retraite) est indispensable.
- Maîtrise des logiciels : suite Microsoft (Excel, Word, PowerPoint)

Poste basé à Lyon (siège social) et nécessitant des déplacements réguliers sur toute la France.

Rémunération : 32k-35k BA + variable 25k

Date de démarrage : dès que possible.

Vous vous reconnaissez dans ce profil et souhaitez vous investir dans ce secteur : nous vous offrons une mission riche dans une entreprise dynamique, évolutive et à taille humaine.

Pour postuler, merci d'envoyer votre CV et LM à recrutement@uaflife.fr en format PDF renommé comme suit : CV_NOM_PRENOM et LM_NOM_PRENOM et d'indiquer votre date de disponibilité dans votre lettre de motivation.